

STAPPENPLAN EFFECTIEF NETWERKEN

Zie jij ertegen op om naar netwerkbijeenkomsten te gaan?

Je kent het wel, de netwerk bijeenkomsten waar groepjes bekenden

gezellig bij elkaar staan. Het is natuurlijk leuk om met bekenden bij te praten, maar levert het nieuwe business op?

Netwerken is een essentieel onderdeel van je werk als ondernemer. Als het er dan toch bij hoort, kun je het maar beter leuk maken! Het is immers zo leuk als je scoort!

Dit stappenplan helpt je om netwerken effectief, succesvol én leuk te maken!

Wacht niet langer, maar ga nu van start!



VOORBEREIDING

- Naar welke netwerkbijeenkomst ga je?
- Maak bewuste keuzes.
- Wat is je doel?
- Wat wil je bereiken op deze netwerkbijeenkomst?
- Schrijf je pitch op en lees hem hardop voor.
- Oefen je pitch voor de spiegel, hardop.
- Kijk naar jezelf in de spiegel.
- Wat trek je aan? Zit het goed? Zit het comfortabel?
- Kijk naar je houding, in de spiegel, wat wil je uitstralen?
- Zorg voor voldoende visitekaartjes.

TIJDENS DE NETWERKBIJEENKOMST

- Zorg dat je op tijd bent.
- Sluit eerst aan bij mensen die je kent, maar niet te lang. Je komt immers netwerken!
- Houd je handen vrij. Voorkom dat je moet jongleren met bordjes en glazen.
- Toon oprechte interesse; luister naar de ander.
- Zorg dat je je pitch klaar hebt. Een korte, duidelijke intro van jezelf en van je product of dienst.
- Creëer een opvallende opening.
- Wat maakt jouw oplossing of product onderscheidend.
- Spreek taal die bij je past.
- Sta je bij mensen die elkaar niet kennen; stel ze aan elkaar voor.
- Stel vragen aan de ander.
- Vraag om een kaartje van de ander en geef er een van jezelf.
- Kijk niet in het rond of je andere, misschien interessantere, mensen ziet.
- Dank na enige tijd voor het gesprek en ga verder naar een volgende nieuwe suspect.

NA AFLOOP

- Voer de contactgegevens van de kaartjes van de mensen die je hebt ontmoet, in je systeem.
- Noteer wat je hebt afgesproken met hen.
- Relax!
- Zelfreflectie! Wat ging er goed? Wat ging er minder goed?

BONUSTIP

- Laat je smartphone in je tas of zak!
- Geef!! Verwacht niet meteen een opdracht.
- Ben je toch te lang bij bekenden blijven staat. Wees dan niet te streng voor jezelf, er komt een nieuwe kans.